



Europejski Wykład Otwarty

„Jak pozyskać partnerów na rynkach zagranicznych”

9 maja 2017 r.

godz. 15:00

Centrum Przedsiębiorczości Smolna,

ul. Smolna 4 /Kruczkowskiego 5

Punkt Informacji Europejskiej Europe Direct – Warszawa, prowadzony przez Biuro Funduszy Europejskich i Polityki Rozwoju Urzędu m.st. Warszawy, zaprasza na Europejski Wykład Otwarty pn. „*Jak pozyskać partnerów na rynkach zagranicznych*”, który odbędzie się we wtorek 9 maja br. o godz. 15:00 w sali konferencyjnej Centrum Przedsiębiorczości Smolna. Spotkanie poprowadzi Pani Agnieszka Promianowska i Pan Mariusz Idzikowski z ośrodka Enterprise Europe Network przy Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości oraz Pan Piotr Sochoń z Punktu Informacyjnego Międzynarodowe Zamówienia Publiczne działającego przy PARP.

Odpowiedni partnerzy biznesowi to często klucz do osiągnięcia sukcesu na rynkach międzynarodowych. Przy ich poszukiwaniu warto skorzystać ze wsparcia instytucji oferujących pomoc w tym zakresie. Pozwala to zaoszczędzić czas i pieniądze na etapie rozpoznania rynku i późniejszego nawiązania relacji. Współpraca z zagranicznymi firmami może być również przepustką do rynku zamówień publicznych w innych krajach UE.

Zagadnienia omawiane podczas wykładu:

1. Europe Direct – sieć informacyjna dla obywateli UE
2. Enterprise Europe Network – Wsparcie biznesu w zasięgu ręki
3. Poszukiwanie partnerów biznesowych – jak, z kim i za ile?
4. Możliwości współpracy biznesowej przy Międzynarodowych Zamówieniach Publicznych
5. Pytania

Ze względu na ograniczoną liczbę miejsc udział w spotkaniu wymaga wcześniejszej rejestracji pod adresem: wyklady_europejskie@um.warszawa.pl

